

## ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ С РЕСПУБЛИКОЙ КОРЕЯ: НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И ВЫЗОВЫ

Кукла М.П.

Дальневосточный федеральный университет, Владивосток, Россия

**Title:** *Economic Cooperation of Russia with South and North Korea: Opportunities and Challenges*

**Author:** *Kukla M.P., Far Eastern Federal University, Vladivostok, Russia*

**Abstract:** *The article analyzes the problems and prospects of Russian-Korean economic cooperation in the context of emerging trends in 2013-2014. Dynamics and structure of trade and investment cooperation, impact of Russia's WTO accession on the whole range of Russian-Korean relations, activation of Russian-North Korean economic cooperation are reviewed.*

**Keywords:** *Korean studies, Vladivostok, Center for Korean Studies,*

**Ключевые слова:** *DPRK, Republic of Korea, economic cooperation*

Вплоть до конца 1980-х гг. Советский Союз, правопреемником которого является Россия, не имел практически никаких взаимоотношений с Республикой Корея, так как экономически и политически страны развивались диаметрально противоположными направлениями. Нормализация дипломатических отношений между Сеулом и Москвой произошла лишь в сентябре 1990 г., именно тогда был обеспечен импульс для реализации всех направлений экономического сотрудничества. За 20 лет активных взаимоотношений между странами экономическое сотрудничество прошло в своем развитии несколько этапов, границы которых мы предлагаем рассчитывать довольно условно.

Первый этап (начало 1990-х – конец 1990х) можно рассматривать как этап становления двусторонних экономических, дипломатических, гуманитарных контактов. Нужно сказать, что большая часть инвестиционных проектов, реализованных в этот период, за редким исключением до настоящего момента не сохранились.

Второй этап взаимоотношений, который последовал за непростым для обеих стран периодом валютных и финансовых потрясений (конец 1990-х гг.) характеризовался постепенным проникновением южнокорейских инвестиций в производственную сферу России, прежде всего в её Европейской части, а также наращиванием гуманитарных контактов: популяризацией корейской массовой культуры, ростом числа изучающих корейский язык и т.д.

Третий этап связан с ростом платежеспособного спроса в России в середине 2000-х гг. В этот период развитие экономические отношения стали развиваться по пути расширения сотрудничества в автомобильной промышленности. Автомобили стали ведущим экспортным товаром Республики Корея в Россию в 2004 г. (и по сей день занимают первое место именно они). Вслед за ростом экспорта автомобилей, растёт и экспорт деталей и запасных частей, с 2005 г. они занимают второе место в экспорте Республики Корея в Россию. Развивается сотрудничество по линии туристических обменов, растёт популярность туристических поездок в Республику Корея с медицинскими целями.

Современный, четвертый этап, за началом которого можно условно считать 2013 г., характеризуется как новыми возможностями для развития сотрудничества, так и новыми вызовами и сложностями, связанными как с внутренней экономической ситуацией (прежде всего в России), так и с внешнеэкономическими тенденциями.

Перед тем, как раскрыть проблемы и возможности развития стратегического партнерства России и Южной Кореи, рассмотрим современное состояние основных видов сотрудничества – торговли и инвестиций.

Товарная структура двусторонней торговли характеризуется взаимодополняемостью, однако по нашему мнению не является подлинно взаимовыгодной. В составе южнокорейских товаров, поставляемых в Россию, преобладает продукция потребительского назначения, а именно легковые автомобили и запчасти, электробытовая техника, продукция химической промышленности, потребительские товары (продукты питания), оборудование и др. Структурная проблема южнокорейского экспорта заключается в преобладании в нем автомобилей и запчастей. Это обуславливает зависимость торговли от состояния спроса и динамики данной отрасли.

Российский экспорт в Республику Корея состоит преимущественно из металлов и изделий из них, углеводородов (нефть, нефтепродукты, уголь), лесоматериалов, рыбы и морепродуктов.

Вплоть до 2008 г. российско-южнокорейская торговля поступательно росла, но из-за мирового финансового кризиса, разразившегося в этом году, объемы ее резко упали, до уровня 2006 г. В 2010 г. товарооборот продолжил расти. В 2011 г. Республика Корея вошла в десятку основных экспортеров в Россию с показателем 3,8%. В российском экспорте доля Республики Корея меньше – всего 2,6%.

Инвестиционное сотрудничество Республики Корея и России на протяжении нескольких десятилетий принципиально не меняется: РК является нетто-экспортером капитала. Динамика притока инвестиций не отличается стабильностью. Существенное снижение притока капитала наблюдалось на рубеже 1990-х – 2000-х гг., и было связано с последствиями кризиса в Корее. Вплоть до 2009 г. инвестиции резко росли, в 2011-2012 гг. опять наблюдается снижение объема их притока.

Инвестиционное сотрудничество затрагивает в основном сферу производства потребительской продукции и в целом по размерам капиталовложений и по числу проектов не является значительным. По количеству инвестиционных проектов на Россию приходится только 0,6%, а по их сумме – лишь 0,5% всех корейских капиталовложений за рубежом.

Большая часть инвестиционных проектов с участием южнокорейских компаний в России приходилась на производственную сферу, второе место (по показателю числа проектов) занимают предприятия оптовой и розничной торговли, а по показателю общего объема ПИИ – горнодобывающая промышленность. Южнокорейские инвестиции в производственном секторе России вовлекли широкий диапазон отраслей промышленности, от заготовки леса и обработки продовольствия к предприятиям по сборке электротехники, обработке алмаза, и судоремонта.

Основными инвесторами в российскую экономику являются крупные южнокорейские финансово-промышленные группы, на которые приходится до 90% инвестиционных проектов. Однако средняя стоимость одного проекта не превышает 3,8 млн. долл., что не соответствует показателям активности этих

конгломератов в других странах. Кроме того, очевидна разница в отраслевой структуре южнокорейских ПИИ в России и развитых странах: доля инвестиций в тяжелую и обрабатывающую промышленность в России заметно меньше.

Что касается Дальневосточного Федерального Округа, то на Республику Корея приходилось 28,2% его товарооборота в 2012 г.: 32,4% экспорта и 17,9% импорта. Два года подряд, 2011 и 2012, РК является крупнейшим импортером ДВФО, опережая Японию и Китай. Что касается экспорта, то в последние два года РК удерживает второе после Китая место в списке торговых партнеров ДВФО. Если смотреть по субъектам ДВФО, то на Корею приходится почти 40% экспорта Магаданской области, около 30% экспорта и 20% импорта Приморского края, более 40% экспорта Сахалинской области, 60% экспорта Чукотского АО [1].

Изменения в товарной структуре торговли Республики Корея с Дальним Востоком произошли в середине 2000 - х гг. До 2004 г. в экспорте значительную долю занимали товары повседневного спроса, которые постепенно были вытеснены товарами китайского производства. С другой стороны, продукция химической промышленности, на которую в 1993 г. приходилось всего 1,1% корейского экспорта, в 2008 г. занимает почти четверть последнего (24,3%). За исключением нескольких лет, наибольшую долю в экспорте РК занимают средства транспорта и промышленное оборудование (41,9% в 2008 г.). До 2007 г. большая часть южнокорейского импорта из ДВР приходилась на рыбу и морепродукты, но после того, как в 2007 г. активной заработали добывающие и перерабатывающие мощности в Сахалинской области, импорт переключился на углеводороды [2].

Таким образом, самое важное, что мы можем зафиксировать – это то, что сотрудничество представляет собой комплекс двусторонних связей, а не стратегическое партнерство, под которым мы подразумеваем взаимоотношения высокого уровня, позволяющие получить синергетический эффект от их реализации и влиять на экономики других стран и регионов. Однако 2013-2014 годы, насыщенные событиями в экономической и политической жизни, прежде всего России, могут повернуть ситуацию, как в положительную, так и в отрицательную стороны.

Вступление России в ВТО уже коснулось автосборочных предприятий с южнокорейскими инвестициями в России, работающими в режиме промсборки. Этот режим давал

возможность ввозить в страну комплектующие по ставкам не более 5%. После вступления России в ВТО этой льготой можно будет воспользоваться при наличии местного компонента. Беспрецедентных по длительности по меркам ВТО переходный период действия этой льготы (до 1.07.2018 г.) позволяет иностранным инвесторам приспособиться к новым условиям. Однако постепенное снижение пошлин на ввоз автомобилей ставит под сомнение эффективность реализации подобных проектов на территории России. Напомним, в России функционирует не менее пяти крупных южнокорейских автосборочных предприятий, и они поставлены в непростое положение новыми требованиями ВТО.

Что касается инвестиционного сотрудничества, то наиболее привлекательные для корейских инвесторов отрасли – пассажирские перевозки, энергетика, разведка и добыча полезных ископаемых, транспортировка сырья, большинство медицинских услуг, телекоммуникации – выведены из-под обязательств в ВТО. В таких секторах режим доступа и деятельности в России иностранных поставщиков услуг, предусмотренный будущими российскими обязательствами в ВТО, является даже более жестким по сравнению с действующим режимом. Это означает, что в будущем в этих секторах можно будет вводить любые ограничения для иностранцев, вплоть до полного закрытия рынка. Отрасли, по которым приняты обязательства без ограничений, с позиции Южной Кореи не имеет высокой конкурентоспособностью – реклама, услуги по исследованию рынка, консультационные, ряд финансовых услуг и т.п.

Согласно статистике торговли, после вступления России в ВТО в 2013 г. экспорт РК в Россию вырос на 1,3% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Что касается импорта РК из России, то он увеличился на 9,2%. Оба показателя намного ниже среднегодового, зафиксированного за предыдущие 10 лет. Зафиксирован рост экспорта продуктов, продукции химической промышленности, косметики, автодеталей, потребительских товаров.

Однако вступление в ВТО дает странам реальный шанс для начала переговоров о заключении соглашения о свободной торговле, которое может способствовать качественному улучшению двусторонних связей, формированию новых возможностей для сотрудничества.

Российская Федерация – одна из немногих экономик Азиатско-Тихоокеанского региона, которая не имеет ССТ в Азии. В декабре 2011 г. Россия начала прорабатывать возможность заключения ССТ с Новой Зеландией, Сингапуром и Вьетнамом, странами АСЕАН. Таким образом, Москва предполагает предотвратить дальнейшую маргинализацию экономики России в АТР. Учитывая широкие возможности ССТ как механизма прежде всего либерализации, есть основания предполагать, что он может способствовать как росту и развитию торгового сотрудничества, так и инвестиционного.

Республика Корея в свою очередь интенсивно работает над ССТ с основными торговыми партнерами, стремясь стать своего рода ССТ-гаванью, связав сеть соглашений экономики как крупные экономики, так и нарождающиеся рынки. Опыт Южной Кореи по заключению ССТ на данный момент сугубо положительный – заключение первых соглашений привело к росту торговли на 20-30% в следующем же году. В настоящее время ССТ покрывают 26,3% экспорта РК и 23% импорта. В настоящий момент негативных эффектов от заключения ССТ не было зафиксировано.

Что касается заключения ССТ с Россией, то основная цель Кореи, которую можно достичь с помощью данного инструмента, – выйти на рынок медицинского оборудования и медицинских препаратов, высокотехнологичных товаров и услуг. Сложная ситуация, связанная с ростом конкуренции за внешние рынки, прежде всего со стороны Китая и Японии, необходимость поиска новых точек экономического роста в условиях постепенного старения населения в Корее обусловило необходимость выхода на рынок России с новыми товарами и услугами. Первый шаг к завоеванию российского рынка сделан – с января успешно действует соглашение о безвизовых краткосрочных визитах в Корею. Он позволяет не только наращивать корейских экспорт услуг, но и развивать гуманитарные и культурные связи.

Если говорить о количественных параметрах, описывающих возможности заключения ССТ между странами, то среди них наиболее популярны следующие – степень взаимозависимости торговли. Чем он больше, тем ниже издержки от конкуренции между производителями двух стран. Второй критерий – фактор импортных ограничений. Чем выше импортные тарифы, тем большие возможности предоставляет ССТ.

Рассмотрим количественные показатели этих факторов. Индекс взаимозависимости экономики показывает, насколько экспортная модель одной страны соответствует экспортной модели страны-партнера. Согласно данным ЮНЕСКАП (UNESCAP), индекс взаимозависимости достигает 60% для корейского экспорта в Россию (так, для экспорта Японии или Китая этот показатель составляет 66%), 38% - для российского экспорта в Корею (27% - для экспорта в Китай, 47% для экспорта в Японию). Данные показатели достаточно высоки, если рассматривать их как основу для рассмотрения дальнейших возможностей начала переговоров по ССТ [3].

ССТ также может предоставить реальную возможность для малого и среднего бизнеса по развитию его внешнеэкономического сотрудничества с Республикой Кореей. Более того, определенные эффекты на благосостояние, связанные с развитием отношений имеют место.

Сотрудничество МСБ это и препятствие, и новые возможности для сотрудничества. Препятствие – это расстояние, которое непреодолимо, недостаток взаимопонимания и знания российских и корейских реалий, прежде всего несоответствие возможностей южнокорейских производителей и ёмкости российского рынка.

Однако самым многообещающим фактором является налаживание отношений с КНДР, которое заметно активизировалось в 2014 г. после подписания закона, урегулировавшего многолетнюю проблему задолженности КНДР перед РФ. Согласно данному закону, 90% задолженности КНДР перед Россией (на 17 сентября 2012 г. составляла 10,96 млрд долл. США) подлежит списанию.

Серьезные сдвиги в торгово-экономических связях были достигнуты в ходе 6-ого заседания Межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству между РФ и КНДР, проходившему в июне 2014 г., по результатам которого был подписан договор, где отражались ключевые вопросы в области торговли, инвестиций, транспорта, энергетики и т.д. Стороны признали целесообразным вывести взаимную торговлю на качественно новый уровень с увеличением объема до 1 млрд долл. к 2020 г. Также было принято решение об изменении системы взаимных расчетов и о переходе на платежи в российских рублях, что будет способствовать облегчению

товарно-экономического сотрудничества между странами; об упрощении визового режима для российских инвесторов и сотрудников российских компаний, работающих в КНДР. Результаты заседания комиссии признаются российской стороной как переломные в вопросах взаимоотношений между Россией и Северной Кореей в экономической сфере.

Торговый оборот России с КНДР в 2013 г. возрос по сравнению с 2012 г. на 48,1% и составил 112,7 млн. долларов США, в том числе российский экспорт – 103,4 млн. долларов (рост на 59,1%), импорт – 9,3 млн. долларов (снижение на 16,2%). Доля торговли с КНДР во внешней торговле России крайне мала: не превышает статистической погрешности (0-1%).

Инвестирование в торгово-экономическую зону Расон (строительство интермодального комплекса) и восстановление железнодорожного полотна на участке Хасан-Раджин на сегодняшний день являются основным успешным российским проектом в Северной Корее. Однако успех в реализации данного проекта позволяет сделать предположение о возможности дальнейшего развития как двусторонних, так и трехсторонних (с участием Республики Корея) отношений. В ноябре 2014 г. состоялась опытная отправка российского угля по железной дороге до Раджина, а затем морским путем в южнокорейский Пхохан.

В настоящее время в стадии разработки находятся несколько крупных и потенциально выгодных для обеих сторон проектов в области разработки природных ресурсов, создания объектов транспортной инфраструктуры, участия России в свободных экономических зонах КНДР.

В современных условиях, когда Россия сталкивается с проблемами полномасштабного включения в интеграционные процессы в Азиатско-тихоокеанском регионе, сотрудничество с КНДР может стать ключом к постепенному встраиванию и России, и Северной Корее в экономическое пространство АТР, полноправным членом которого уже давно является Южная Корея.



**Список использованной литературы:**

1. Статистика внешней торговли. Дальневосточное таможенное управление ФТС.  
[http://dvtu.customs.ru/index.php?option=com\\_content&view=category&id=63&Itemid=90](http://dvtu.customs.ru/index.php?option=com_content&view=category&id=63&Itemid=90)
2. Федеральная Таможенная Служба: <http://www.customs.ru/>
3. Economic and Social Commission for Asia and Pacific.  
<http://www.unescap.org/>